

SOLCOR LLEVA LA ENERGÍA SOLAR A CHILE

Una historia de éxito

El gobierno chileno se ha propuesto la meta de obtener al menos un 20 % de su energía a partir de fuentes renovables para el 2025. La empresa solar Solcor es una pieza clave para que esto suceda. Desde su fundación en el 2015, la compañía ha instalado un total de 10,000 kWp, ha puesto en servicio ochenta proyectos y tiene 60 más en puerta. En Fronius, Solcor ha encontrado un socio sólido con una visión en común: un mundo en el cual utilicemos un 100 % de energías renovables.



Solcor se ha expandido significativamente en tan solo unos años. El equipo ha crecido de los cinco empleados originales a una fuerza de trabajo de 40 personas y la compañía ahora es uno de los principales proveedores en el sector de energías renovables en Chile.

El modelo ESCO también contribuyó en gran medida con este éxito; Solcor fue un pionero total en Chile. A través del modelo, Solcor actúa como una comercializadora de servicio de electricidad al desarrollar, instalar y financiar proyectos solares. La meta es reducir los costos de funcionamiento y ayudar a sus clientes a que sean sostenibles sin la necesidad de hacer una gran inversión.

“Como un ESCO, es importante para nosotros que nuestros sistemas tengan una larga vida útil. Deben mantenerse en funcionamiento durante al menos 25 años con un OPEX bajo”.

Alexander Decock, propietario y Gerente General de Solcor, Chile

¿QUÉ ES EL MODELO ESCO?

/ ESCO es el propietario de la instalación fotovoltaica y es responsable de su operación y funcionamiento

/ El cliente compra la electricidad generada de ESCO



¿CUÁLES SON LOS TRES ASPECTOS MÁS VALIOSOS DEL PROGRAMA DE FRONIUS SERVICE PARTNER PARA SOLCOR?

/ El hecho de que las personas realmente entiendan su trabajo. No se trata sólo de conectar cables a un inversor; entienden cómo funciona el inversor y qué es lo que hace.

/ El concepto de cambio de circuitos impresos es la principal ventaja adicional.

/ Su personal está motivado, ya que también están capacitados en aspectos específicos (no se trata sólo de reemplazar unidades enteras, como el inversor, sino que también entienden cómo reparar los componentes de la instalación).

Alexander Decock, Solcor Chile



SOLCOR Y FRONIUS

Solcor comenzó a trabajar con Fronius hace dos años. ¿Qué diferencia a Fronius de otros proveedores? Alexander Decock responde sin dudar: “El servicio postventa basado en el concepto de cambio de circuitos impresos”. Además, agrega: “Los dispositivos están muy bien diseñados y ofrecen todas las funciones necesarias”.

PARA SOLCOR, EL CLIENTE ES EL REY

Lo que tienen en común Fronius y Solcor es su pensamiento a largo plazo. Alexander Decock señala: “Los sistemas deben funcionar durante al menos 25 años con un OPEX (costos de funcionamiento) bajo. La instalación es la clave para esto. Los sistemas son fabricados utilizando los mejores materiales, mientras que los costos de mantenimiento y limpieza se mantienen bajos, ya que se puede acceder a todos los componentes de la instalación con facilidad. Los servicios y el servicio postventa son muy importantes para nosotros”.



/ Solcor tiene como objetivo hacer que la energía solar sea accesible para todos los tipos de empresas. Sus proyectos incluyen diversos viñedos, compañías y la casa del presidente en Chile.



DATOS DE LA INSTALACIÓN	Tamaño	Tipo de instalación	Inversores	Fecha de puesta en marcha
RIO CLARO, CHILE	130 kWp	Montaje en tierra	4 Fronius Eco 25.0-3-S	Octubre 2018

